

Presentation



”

Kapitalbrist hindrar företag att växa

”

3 sep 2012, Maria Derner och Annika Fritsch i Göteborgs-Posten debatt.

BAKGRUND

Behovet av att utveckla och driva Sverige framåt för att bli konkurrenskraftigt mot omvärlden ställer krav på att utveckla idéer, verksamheter och företag. En stor del av jobb och inkomster skapas genom små eller medelstora företag idag.

Som entreprenör idag finns ett antal tjänster/funktioner för att hantera starta upp-verksamhet för entreprenörer. Dels kommersiella och dels statliga.

Många funktioner hjälper entreprenören att komma igång men ofta hamnar entreprenören till slut hos en bank eller investerare som inte vågar satsa på idén/projektet. Förlopad tid och engagemang blir slutresultatet.

” Framgångsrikt företagande är nyckeln till tillväxt och välstånd. Redan nu är småföretagen ryggraden i den svenska ekonomin. Utdrag från rapporten "Lägre arbetsgivaravgifter, foretagarna.se", oktober2012 ”

NULÄGET I SVERIGE

Många bra idéer/projekt som entreprenörer har idag faller dock på höga krav på säkerhet för lån hos bank eller riskkapital. Trots ett antal entreprenörs/investerar-tjänster så finns det ingen webbplats eller tjänst i nuläget som förenar både investerare och entreprenörer. Dvs förenar kapital och idéer och låter det växa! Det ställer krav på entreprenör för att själv rannsaka sin idé eller projekt!

Detta är något vi behöver mer än någonsin då det behövs nya företagare och investerare som skapar arbetstillfällena och inkomster och även få investerare att våga satsa för att både investera och få avkastning!

” Medan de stora bolagen varslar har de mindre företagen istället problem med att hitta kapital. De svenska bankerna ställer allt större krav på säkerhet och för små företag blir det näst intill omöjligt att låna.

(Företagarna.se, 2012-11-09). Utdrag från rapporten "Lägre arbetsgivaravgifter, företagarna.se", oktober 2012

”

BEHOV

De största problemen för **entreprenörer** idag är att övertyga investerare, banker eller andra riskkapitalister om sin produkt/tjänst och dess förträfflighet. Att hitta eller söka pengar är oftast en avgörande del för att kunna förverkliga sin idé/projekt. Banker stramar åt lånemöjligheterna och bra idéer rinner ut i sanden.

Investerare som söker objekt att investera inom och få avkastning på har i dagsläget svårt att se och hitta möjligheter för att våga satsa på projekt? Hur trovärdiga är de? Klarar de att konkurrera med omvärlden?

Investerare vågar inte satsa på högrisk-projekt där man ej vet hur avkastning, skalbarhet, konkurrensfördelar, budget klarar omvärldskonkurrens. Finns det ej tydliga investerare-ägarmöjligheter kopplat till satsat kapital eller att skala upp verksamheten vågar man inte satsa!



VAD BÖR GÖRAS!

Det gäller att få banker och investerare att våga satsa på bra idéer/projekt – Att sammanföra entreprenörer, banker och investerare!

Det är dags att agera på nationell nivå och vidga perspektivet för investerare, banker, entreprenörer som letar efter möjligheter för att få bra finansiering, avkastning på investerat kapital eller satsade pengar.

[Moneymatch.se - start](#)

[Sök Pengar](#)

[Investera](#)

[Hur kommer jag igång?](#)

Vi har en bra idé och behöver pengar till vårt projekt!
Hur gör vi?



Jag vill placera riskkapital och få avkastning!
Hur gör jag?



MONEYMATCH ÄR FRAMTIDEN FÖR ENTREPRENÖRER OCH INVESTERARE

Moneymatch.se skapar helt nya förutsättningar som förenar investerare och entreprenörer. Vad skiljer oss från övriga? Hos MoneyMatch.se är entreprenör/företagare bunden av att genomgå en hinderbana för att säkerställa att idén/projektet är hållbart dels ekonomiskt. Dels konkurrenskraftigt mot omvärlden från början.

Entreprenör, "Whats in it for me?"

Varför MM? Moneymatch är den nya kompletta webbtjänsten för svenska entreprenörer och investerare. Vi kan som enda tjänst i Sverige erbjuda ett snabbt beslut om ditt projekt/idé håller för att starta ditt eget! Du får all nödvändig hjälp med projektet/business-idé!

Du får också omgående veta om ditt projekt/idé kan komma igång snabbt tack vare vårt unika system för investerare som snabbt bedömer affärsplan, idé, bärkraft samt marknadskonkurrens. Det finns också tillgång till beräkningsmoduler för att se om det är hållbart för uppstart



Nyttiga länkar

FÖR ENTREPRENÖRER: Hinderbanan består av en ekonomiska krav och analys av produkt/idé samt krav på beräknad intäkt för tjänst, idé eller produkt. Finns det efterfrågan på aktuell tjänst eller produkt? Klarar den konkurrensen? Vågar jag ta betalt eller?

Hur kommer får jag avkastning på pengar jag vill investera?

Är idén konkurrenstestad? Se omvärldsanalys!

Finns det tillväxtpotential i projektet?
Granska kalkyl!

Hur kommer pengarna att användas? Se Budget!

Avkastning på 1 år, 3 år? Se avkastningskalkyl!

Lumenradio:
Världsledande på Led-och WiFi-
belysningssteknik:
Satsat kapital: 2 milj skr
Vinst efter 1 år: 8 miljoner
Vinst efter 3 år: 27 miljoner

LumenRadio
Wireless lighting controls

What is Spotify?
All the music, all the time.

Spotify.com:
Världsledande på streamad musik:
Satsat kapital: 4 milj skr
Vinst efter 1 år: 57 miljoner
Vinst efter 3 år: 456 miljoner

FÖR INVESTERARE: Behöver veta vad som fungerar om man ska satsa? På MoneyMatch.se så vet investerare tack vare hinderbanan om en idé/produkt fungerar eller ej! Det finns full insyn för Investerare mot Entreprenör. En eller flera investerare kan satsa kapital i projekt. Kraven på entreprenör gör att dåliga projekt automatiskt sållas bort som ej hållbara projekt för investering.

S|E|B

Handelsbanken

Swedbank



HUR GÅR DET TILL? ("Show me the money")

För att entreprenörer ska få pengar behövs både investerare och banker som tillför och tillhandahåller pengar. Bankerna ingår som samarbetspartners utan krav på synliga varumärken mer än när det behövs. Banken hanterar riskkapitalet som investerare tillför till projektet. Är man entreprenör går det enkelt att starta ett speciellt konto hos banken för att hantera projekt-kapitalet.

Är du investerare/riskkapitalist så finns det speciella möjligheter att snabbt och enkelt få ett I-konto hos banken SEB, eller Handelsbanken Swedbank. De tre största affärsbankerna i Sverige idag!

MONEYMATCHS AFFÄRSIDÉ FÖR DIG SOM ÄR ENTREPRENÖR

MoneyMatch ger entreprenören/företaget möjlighet att utifrån sin idé snabbt få reda på om den klarar att bli tjänst/produkt eller utvecklas genom att:

1. Entreprenören måste pröva sin idé & projektförslag mot en omvärldsanalys.
2. Entreprenören måste räkna på en avkastningskalkyl.
3. Entreprenören måste skapa en budget & affärsplan.
4. Entreprenören måste använda "Testa idé" formuläret för att se om idén/projektet är genomförbart.

Entreprenörens kundnytta är att :

- Han vet att han kan ta betalt för sin tjänst/produkt
- Det finns en affärsplan som håller
- en avkastningskalkyl som fungerar
- Samtidigt ger detta investeraren god möjlighet till bra avkastning och låg risk.

När ovanstående hinderbana är genomförd så vet entreprenören om idén/projektet fungerar!

MONEYMATCH'S AFFÄRSIDÉ FÖR DIG SOM ÄR INVESTERARE

1. MoneyMatch ger investeraren stor möjlighet att satsa på de projekt som är intressanta. Transparens mellan entreprenör och investare är optimal.
2. Krav på budget, affärsplan, omvärldsanalys och "testa idé" innan projekt godkänns ger en låg risk!

Investerarens kundnytta är att:

- Det finns en transparens mellan investerare och entreprenörer.
- Investaren tar en låg risk då entreprenören måste ha affärsplan med budget, avkastningskalkyl och omvärldsanalys godkänd innan projektförslag läggs upp på MoneyMatch. Detta skapar trygghet!

När ovanstående hinderbana är genomförd så vet entreprenören om idén/projektet fungerar!

MONEYMATCH.SE "MILSTOLPAR"

1. Under hösten/vintern 2012 har moneymatch.se idé/affärsmodell för webbplatsen designats och presenterats för våra ekonomiska samarbetspartners. De tre största affärsbankerna, Handelsbanken, S|E|B, Swedbank är med och vill samarbeta kring moneymatch's affärsmodell och idé för entreprenörer och investerare
2. Under våren 2013 kommer webbplatsen att driftsättas och startas upp! Här kommer både entreprenörer och investerare att fylla webbplatsen med nya idéer och investeringar. i April beräknar vi att vara igång med webbplats och marknadsföring kring densamma.



MONEYMATCH'S AFFÄRSMODELL

1. Investeraren betalar en summa för att registrera sig på MM. Då får man tillgång till projekt som klarat bedömning utifrån de hårda krav som moneymatch ställer på projekt. Det blir en lågrisk att investera! Slutligen så betalar investeraren en slutsumma vid förbindelseavtal mot entreprenör.
2. Entreprenören betalar en summa för tillgång på moduler och funktioner för att få de verktyg och möjligheter som behövs i processen för att komma igång.

MoneyMatch har månadsabonnemang för både investerare och entreprenörer om de vill fortsätta med fler projekt och fler investeringar.